

[성공적인 창업모델 설계 워크숍 (SRI) 일정표]

	세부내용	비고
09:00 ~ 09:15	도착 및 수업준비 (Name Tag, etc)	
09:15 ~ 09:30	Welcome Speech	
09:30 ~ 10:00	프로그램 소개 및 Overview - 참가자 소개 및 요청사항 - 수업 그라운드 룰 - 5 DOI Overview - 진행 소개	
10:00 ~ 10:15	Individual Exercise: '혁신의 정의'	
10:15 ~ 10:30	스탠포드연구소 소개 및 5DOI 개념정리 : Need, Value Creation, Champion, Team, Alignment	
10:30 ~ 11:00	Group exercise: 혁신의 장애 및 동기	
11:00 ~ 11:20	#1: Important Customer Needs - 누가 가장 중요한 고객인가 - 초기 가장 중요한 고객의 요구사항은? - 고객에게 무엇이 중요한가?	
11:20 ~ 12:10	Discipline Two: 가치창조 프로세스 (VCF) - NABC 모델과 가치창조포럼 (Value Creation Forums) - 강력한 가치제안의 힘 - 가치창조 방법과 프로세스	
12:10 ~ 12:30	Elevator Pitches: 강력한 발표를 위한 요소	
12:30 ~ 13:15	점심식사	
13:15 ~ 13:30	Elevator Pitch 발표 -Individuals present to the group, and receive feedback on their Elevator Pitches	
13:30 ~ 13:45	Value Creation Forum #1: 프로젝트 선택과 팀편성	
13:45 ~ 14:00	Value Creation Forums 프로세스 소개	
14:00 ~ 14:30	Value Creation Forums #1 - 팀토론 및 발표준비	
14:30 ~ 15:30	Value Creation Forum #1 - 팀발표	
15:30 ~ 16:00	Value Creation Forums #2 - 팀토론 및 발표준비	
16:00 ~ 16:45	Value Creation Forum #2 - 팀발표	
16:45 ~ 17:00	Summarize Day 1 and feedback	
17:00 ~ 18:00	정리 및 다음단계 제안	